

Free Energy er et innovativt og nyskabende selskab - vores vision er at tilbyde solbaserede energiløsninger, som kan levere al den energi, som bygninger behøver. Free Energy udvikler markedets mest effektive hybridvarmepumpe med solvarme sammen med moderne programmer som opdateres automatisk. Via den inspirerende brugerflade er det muligt at følge systemydelsen, gøre fejlsøgninger og konfigurere anlægget på distance. Free Energy er i fuld gang på det danske marked med ambition om at vokse, såvel nationalt som internationalt.



Salgschef Free Energy Danmark A/S

Salgschef / Direktør

Free Energy er i gang med at ekspandere på det danske marked og søger nu en person, som vil tage udfordringen om at lede salgsarbejdet i Danmark og på sigt tage ansvaret for at opbygge en landsdækkende salgsorganisation. Arbejdet indebærer at servicere og stimulere vore forhandlere.

Hvad indebærer arbejdet indledningsvis og på sigt?

Du skal med kreativitet og energi bistå vore forhandlere med alle typer af salgssupport såsom medvirke på minimesser, energi-dage, planlægning af annoncekampanjer og direct marketing, men også en mere langsigtet markedsplanlægning. En vis del af arbejdet indebærer salg til nye kunder. Jobbet kommer også til at indeholde teknisk rådgivning, forskellige typer af kundesupport og fremfor alt hjælp til at dimensionere HYSS anlæg til slutkunder. Dine mål og resultater rapporteres direkte til selskabets administrerende direktør, som du vil få et direkte samarbejde med. I de nærmeste år forventer vi os en ekspansion med 2-3 sælgere i Danmark, som behøver dit dynamiske og entusiastiske lederskab. Den rigtige person kan blive aktuel som ny direktør for Free Energy Danmark A/S og med mulighed for et medejerskab.

Hvem er du?

Vi tror at du har en baggrund i VVS-branchen og det er et ekstra plus, hvis du har erfaring fra varmepumpemarkedet. For at klare udfordringen tror vi at du har en god teknisk baggrund og stor erfaring i teknisk salg. Det er naturligvis en ekstra fordel, hvis du har et etableret kontaktnet i branchen. Du planlægger selv dit arbejde og har eget ansvar for dit budget og de resultater som skal opnås. Det er ingen ulempe hvis du har gode computerevner og mindst B-kørekort er et krav. Stor selvstændighed er et must og en veludviklet social kompetence er en nødvendighed. Du er drivende og resultatorienteret med forståelse for struktur og planlægning, har ordensans og gerne masser af humor .

Seneste nyt

- Vi har i årenes løb fået en række udmærkelser. Seneste udmærkelse var "Stora Inneklimatpriset" som blev uddelt på Nordbygg-messen i Stockholm. Mere information om dette på vores hjemmeside www.free-energy.com under Nyheder/Pressearkiv
- HYSS (Hybrid Solar System) har opnået højeste Energimærkning A+++ både for varme og varmt vand i henhold til Ecodesign-kravene
- I Danmark har vi gennem årene tegnet aftaler med de første dygtige forhandlere, som er begyndt at sælge og servicere HYSS sammen med Free Energy



Lyder det spændende?

Vil du vide mere, vende dine spørgsmål eller bare stille din nysgerrighed, er du varmt velkommen til at kontakte Gilbert Jensen på telefon **2021 0099** alternativt gilbert.jensen@free-energy.com

Sådan sender du din ansøgning

Vi arbejder med løbende evaluering, så vent ikke med at indsende din motiverede ansøgning med tilhørende CV samt lønkrav til gilbert.jensen@free-energy.com

Vi håber, at netop du er vores næste medarbejder i Free Energy teamet og at du ser samme muligheder i vores Hybrid Solar System, som vi gør!